

事業者負担0&不安0 の越境EC支援サービス「47storey」で 今からはじめる！越境ECセミナー

コストの課題、言語や海外配送などインフラ面の課題、人材や組織の課題、
すべて無料で解決し、じっくりと越境ECに取り組んでみませんか？

日程

2023年 11月 10日(金) 13時30分～15時

場所

舞鶴商工会議所



参加費無料

お申込み



以下URL又はQRコードを読み込んでお申し込み下さい。

年間200件以上の相談実績。初めての海外販路開拓をわかりやすくご案内します。

第1部

これからの越境EC！

今だからチャレンジしたい
プラス要素満載の越境EC市場

- ・越境ECの市場動向と追い風要素が揃う未来予測
- ・円安やインバウンド、越境ECを取り巻く環境
- ・最新のインバウンドデータと越境ECへの影響
- ・越境ECにチャレンジする事業者の課題と現状

第2部

初めてでも簡単・安心！

事業者様負担0(ゼロ)・不安0(ゼロ)
越境EC支援サービス「47storey」

- ・越境EC支援サービス47storeyの4つの特徴
- ・47storeyの商品登録から販売、配送のフロー
- ・47storeyのプラン紹介
- ・47storeyの伴走支援とプロモーション施策

47storeyは、日本の地域ならではの地場産業や特産品、旅先で選ばれるお土産、日本企業の技術やこだわりが詰まった逸品を世界118の国と地域へ販売する越境EC支援サービスです。事業者様の声から実現した、事業者様負担0(ゼロ)不安0(ゼロ)のサービスです。

越境EC、チャレンジしてみたいけど不安も多いな…



安心

「お困りごと」すべて解決！



年間 200 件の
相談実績

年間 70 社の
コンサル支援実績

年間 20 回以上の
講演実績

講師

末永 努（JTB大阪第三事業部）
事業創造室 クロスボーダー事業責任者

海外向けのブランディングやニーズ調査、越境ECの出店サポートやインフルエンサーマーケティングなど、クロスボーダー領域全般のサポートで多くの実績を持つ。これまでに200社以上のインバウンド課題や海外販路開拓を支援。
47storeyのチーフディレクター



舞鶴商工会議所

〒625-0036 舞鶴市字浜66

Tel:0773-62-4600

E-mail:maizuru@kyo.or.jp

企画

株式会社 JTB 大阪第三事業部 事業創造室

〒541-0065 大阪市中央区久太郎町2-1-25 JTBビル5階

Tel:06-6260-0259

E-mail: jisou.osaka3@jtb.com

お問い合わせ

これらすべて
無料で解決！



言語の課題
英語や中国語がわからないから翻訳ができない。翻訳を外注すると費用が高い。

コストの課題
初期費用や月々の運用費、販売手数料などが負担。なるべくお金をかけたくない。

海外配送の課題
海外への送料の計算方法がわからない。配送手段もいろいろあって選び方もわからない。

人材の課題
社内に専門的な人材がいない。少人数で経営しているので新たに人材を雇えない。

決済の課題
PaypalやAlipay、銀聯など越境ECの決済対応ができていない。

情報の課題
世界の越境ECの最新トレンドや売れ筋などの情報収集が難しい。聞く人がいない。

日本の「地域ならではの」魅力ある商品を
世界118の国と地域へ届けよう！



47storey

資料ダウンロード・お申込みは

47storey

検索

初期費用は
無料！



月々の
運用費用も
無料！



売上の
販売手数料も
無料！



翻訳や
多言語対応が
不要！



海外決済
対応が
不要！



海外配送や
送料計算が
不要！



カスタマー
サポートが
不要！



地域ならではの集結

地域振興や旅行者誘客へ繋がるよう、地域ならではの魅力や特色のある商品を販売していきます。

47都道府県の地域ならではの逸品

- ・地域の地場産業や特産品
- ・旅先で選ばれるお土産
- ・日本が誇る高品質な製品
- ・中小企業の技術とこだわりの逸品

世界118の国と地域へ

商品により、社会の変化や経済成長によりターゲット国は変わります。より広いチャネルで販売を後押しします。

世界118の国や地域へ販売可能

- ・世界を牽引する中華圏
- ・将来有望なAESAN諸国
- ・経済大国が並ぶ欧米各国
- ・成長著しい開発途上国

負担&不安0(ゼロ)

中小企業から小規模事業者まで、より多くの地域の事業者様にチャレンジいただける機会を創出します。

事業者の負担0&不安0

- ・出店にかかる初期費用無料
- ・月々の運用費無料
- ・販売手数料不要
- ・翻訳・海外配送・決済対応不要

充実のアフターサポート

これまでの越境ECで課題となっていた出店後のサポートを充実させ、事業者様の継続的な取組を支援します。

出店後の伴走型サポートが充実

- ・世界の越境ECトレンドの配信
- ・お得な補助金情報を配信
- ・サポートデスク(相談窓口)の開設
- ・マーケティングデータを提供

図 解

でみる！ 47storeyの仕組み

47storeyはBeeCruise株式会社が運営する海外向け購入サポートサービスBuyee内でサービスを展開します。国内ECと同じ仕組みで越境ECを実現！



海外

日本国内

海外消費者が商品の注文依頼。購入代行が成立するとBuyeeが海外消費者と決済。



Buyee内の47storeyに多言語商品ページを作成。

2

海外に向けて販売したい商品の商品登録フォームを使い、日本語で入力。商品名や価格、商品画像などを登録。

1



貴社の日本の通販サイト

海外消費者が注文した同じ商品を、貴社の日本の通販サイト上からBuyeeが購入サポート。

4

5

購入された商品は通常の国内ECと同じ発送方法で、Buyeeが指定する国内の倉庫へ配送。

国内倉庫に届いた商品を海外向けに梱包し、Buyeeが購入者へ海外配送。

6

47storey運営事務局

情報支援やサポートデスクによる事業相談、プロモーションメニューの割引、マーケティング支援など、事業者の越境EC事業に伴走。



伴走支援制度「EClub」

基本プラン

年会費無料／登録商品20商品

プレミアムプラン

年会費30,000円／登録商品50商品